

平成21年度「せと・しごと塾」実施概要

I 公募

4月7日より、以下の要件をすべて満たす方を対象に公募を開始。

- (1) 将来的に瀬戸市で独立・創業をお考えの方
- (2) 熱い気持ちをお持ちの方
- (3) 平成21年4月1日現在に瀬戸市内に在住もしくは在学、在勤し、平成22年3月まで継続して居住もしくは在学、在勤が見込まれる方
- (4) 入塾から卒塾するまで継続して受講することが可能な方
- (5) ただし、(3)の要件を満たさない場合でも、(1)の要件を満たすことに具体性があれば可とする。

なお、個人での申込だけでなく、参加しやすさを確保するためグループでの申請も可とした。

公募期間は、周知期間を含めて4月7日～5月14日の約1か月。

PR方法は、瀬戸市ホームページ、広報への掲載以外に、図書館、3支所、パーティセと交流広場などにチラシ、ポスターを設置。自治会の回覧でも周知を図った。

当市の機関以外では、ハローワーク、市内金融機関などにチラシ、ポスターの設置を依頼した。

その結果、19名の応募があり、この公募を何により知ったのかアンケートを行った結果、回答数23件（複数回答可）のうち「広報」によるものが7件と全体の約37%を占め、以下3月に開催した「創業セミナー」5件、「チラシ」5件（自治会回覧2件、ハローワーク2件他）、「ホームページ」3件、「知人、家族からの紹介」2件、「新聞記事」1件、となっている。

II 実施体制

【塾長】小坂英雄（（財）あいち産業振興機構新事業コーディネーター、（有）東海総合経営 代表取締役）

- 事務局運営における実務管理
- 個別の事業計画作成支援

【顧問】小林甲一（名古屋学院大学 経済学部教授）

- 事務局運営に係る助言
- 個別の事業計画に係る助言

【事務局】瀬戸市産業課商業金融係
瀬戸商工会議所

Ⅲ 塾生の構成

5月28日に専門家を交えて入塾審査会を実施。応募者19名（代表者数）全ての入塾について適当である旨が示された。

なお、その後1名について辞退の申し出があったため、第2期生は18名となった。（グループ申請は無し）

第2期生は、40歳前後の子育てにひと段落を迎えた主婦層を中心に、お勤めをされている方から、定年により会社を退職された方など様々で、年齢は20代から60代までと多世代となり、女性が70%を超える構成となった。（図1参照）

年齢	男	女	合計	比率
20代	1	0	1	5.6 %
30代	1	6	7	38.9 %
40代	1	3	4	22.2 %
50代	0	4	4	22.2 %
60代	2	0	2	11.1 %
70代	0	0	0	0 %
	5	13	18	100 %

図1 塾生の年齢構成・性別（7月1日時点）

また、第2期生の起業内容は、大きく3つに分類でき、

- ①子育て支援 ②高齢者、障がい者支援 ③IT関連サービス となっている。

なお、入塾前に創業、経営に関する経験水準についてアンケートを実施したところ、具体的な知識においては大半が経験のないことがわかった。（図2参照）

図2 創業、経営に付随する経験水準

過去に創業セミナー等を受講したことがありますか。		事業計画書を作成したことがありますか。		簿記の知識はありますか。		貸借対照表、損益計算書の知識はありますか。		インターネットを利用して情報検索ができますか。		ワード、エクセル（もしくはそれに類するソフト）を使うことができますか。	
ある	2人	ある	1人	ある	1人	ある	1人	できる	14人	できる	8人
ない	16人	ない	17人	少しある	4人	少しある	3人	概ねできる	4人	概ねできる	8人
		わからない	0人	ない	13人	ない	14人	できない	0人	できない	2人

Ⅳ 開講式

7月6日に「せと・しごと塾」を開講式を開催。増岡市長より以下の主旨のあいさつがされた。

起業の夢を叶えていただくとともに、地域のニーズを満たすビジネスを展開していただくことで、より住みやすく快適な地域づくりにご協力をお願いいたします。



（写真）増岡市長のあいさつ

V カリキュラム

◇座学

1. 創業に向けての心構え（7月6日 午後1時～4時）

講師 小坂 英雄氏（塾長、（有）東海総合経営 代表取締役、（財）あいち産業振興機構新事業コーディネーター）

内容 塾生間の交流が図れる名刺交換会を皮切りに、起業がどういったものか、何をしていくことが大切なのか、何のために起業したいのかなど、講師自身の体験をもとに創業に向けて大切なことについて講義を実施。

塾生の反応（アンケートより）

ご自身の経験に裏打ちされたもので、非常に説得力があり、学ぶことが多かった。これからいろいろと刺激をいただきたいと思う。

また、名刺交換のセッションを通じて、他の受講生の方々と知り合いになる機会を持てたこともよかったです。

2. コミュニケーションスキルUP講座（7月3日 午後1時～午後4時）

講師 澤 芳美氏（さわ経営研究所 代表）

内容 これから起業をしようとする人たちに特に必要とされるコミュニケーション能力について、それがどうして必要なのか、どうしたらよいのかなど、具体的な事例やゲームを交えて講義を実施。



（写真）座学風景

塾生の反応（アンケートより）

内容が社会人として必須の条件であり、優秀な経営者、差がつく経営者は、この延長線上にあるものだと思います。

また、感動する心！気付きの心を持つことは非常に大事な事で、手ごわいライバルを作る話には感銘しました。これからも感動し、気付きの心を持つように努力したいと思います。

3. 事業計画作成知識（7月14日、16日、21日、23日、28日、30日、9月10日 午前10時～正午・正午～午後3時 計28時間）



（写真）グループワーク風景1

講師 酒向清治氏、長谷川成史氏

（瀬戸金融協会（瀬戸信用金庫）・中小企業診断士）

坂紀美子氏 9月10日特別講師

（（株）クオリティリサーチ 代表取締役）

内容 事業立ち上げまでのフローや経営理念の重要性、事業計画を作成するにあたり必要な経営戦略や資金計画につ

いて実技を交えて講義。

ひとつおりの講義終了後、12時間にわたるグループワークにより仮テーマで実際の事業計画書を作成し、最後に各グループの発表と評価を行った。

9月10日には、事業計画作成知識の復習を行うとともに、特別講師として坂氏をお招きし、ゲームを交えて経営者として必要なスキルについての講義を実施。



(写真) グループワーク風景2

塾生の反応（アンケートより）

事業計画は文字にすることで、課題や詰めの甘さがはっきりと見えてくると実感しました。資金計画は苦手だと思っていましたが、やってみると「面白いかも？」と感じられました。

グループワークでは、自分では完璧と思っていたけれど、他の人から客観的にみると、リスクや疑問点などがあり、一人で考えてはわからないこと、気付かないことなど、大勢の知恵が集結すれば、視野が広がると実感しました。

4. 開業手続き及び税務知識（10月8日 午後1時～4時）

講師 石川 一志氏（石川会計事務所・税理士）

内容 開業の手続きの仕方、その際の注意点や、それに付随する各種届出、税金の種類や会計処理、青色申告の方法などについて実際の様式を用いて講義を実施。

塾生の反応（アンケートより）

数学、法律の大大嫌い、苦手な自分自身でしたが、今日の話をお聴かせいただいて、少しではありますが興味がわいてきました。

税金については奥が深いので3時間で理解できたとは言いがたい状態ですが、とりかかりの知識としては、ためになる内容が聴けました。

5. プレゼンテーション講座（10月29日・11月5日 午前10時～正午、午後1時～午後3時）

講師 小坂 英雄氏（塾長、(有)東海総合経営 代表取締役、(財)あいち産業振興機構新事業コーディネーター）

内容 プレゼンテーションの実践を中心に、

- ①印象に残る ②ファンを作る
- ③購入を即決してもらう ④納得してもらう
- ⑤レポートを生む

以上を達するための手法やその準備の必要性について講義を実施。



(写真) 座学風景

塾生の反応（アンケートより）

準備をすることの大切さと、準備をしていく中で自分の考えをまとめていくことができ、3秒、5秒、10秒で自分を表現できるようになるノウハウの学びになりました。ビジネス的に自分の欲求や、目標や、夢などを語るのに、とても役立っています。

6. 地元経営者の話（11月18日 午後1時00分～午後3時00分）

講師 松尾 恵久美氏（（有）アージュインターナショナル 代表取締役）

内容 自分の夢を実現することの楽しさや難しさを、創業から現在に至るまでのストーリーにのせて自身の体験談を座談会形式で実施。経営理念の大切さや創業後の事業を継続することの難しさ、それをどうやって乗り越えてきたのかなどの内容を中心に講義を実施。



（写真）松尾先生と記念写真

塾生の反応（アンケートより）

“自分の想い”をつらぬく大切さを教えて頂きました。

松尾さんのブランドへのこだわりと、それに対する徹底的な熱意と行動力に心揺るぎました。「お客様と一緒に成長したい」は素敵な言葉を頂きました。

常にリピートを考え、企画し続ける努力を楽しめるよう、ゆっくり前進していこうと決意しました。

◇実学

1. 個人相談（通年）

それぞれの事業計画のブラッシュアップのため、小坂塾長による個別相談日を設定し窓口を開設（週1回程度・合計140時間）。1、2期生合わせて計143件（12月末現在）の個人相談に対応。

卒塾後も塾生のフォローアップのため、継続して個人相談を実施中。

2. 事業概要発表会（8月27日）

プレゼンテーションを体験するとともにそれぞれの事業について多くの方々から助言をいただくため、当塾の講師陣を交えた関係者に向け3分間のプレゼンテーションを実施。その発表内容に基づき専門家などから助言や激励がなされた。



塾生の反応（アンケートより）

私って、こんなにあがる人だっけ??それから、思ったことをまとめる、伝えるって難しいものですね。準備にそれほど時間をかけていなかったのが失敗でした。

今回は準備に8割のパワーを費やすようにしたいと思いました。

あっという間の3分間で、話の根幹でない部分はもっと削り、核心の部分はもっと膨らませた方がいいかも・・・と思いました。

3. 事業計画発表会

半年間にブラッシュアップしてきた事業計画について、2期生全員が5分間のプレゼンテーションを実施。

プレゼンテーション講座で学んだことを実践する場であるとともに、それぞれが多くの方々から助言をいただくため、専門家を交えた関係者に加え、一般の参加者（今年度より一般公開）に向け半年間の成果を披露した。

また、これをもって平成21年度の「せと・しごと塾」の2期生向けの全カリキュラムを修了した。



(写真) プレゼンテーションの様子

平成21年度カリキュラム

※個人相談は含まず

日程	曜日	時間	講師	内容
7月6日	月	10:45 ~ 11:45	名古屋学院大学 経済学部教授 小林甲一	しごとづくりに向けて
		13:00 ~ 16:00	小坂英雄(塾長)	創業に向けての心構え
7月9日	木	13:00 ~ 16:00	さわ経営研究所 代表 澤 芳美	コミュニケーションスキルUP講座
7月14日	火	10:00 ~ 15:00	瀬戸金融協会 (瀬戸信用金庫・ 中小企業診断士)	事業立ち上げまでのフロー 経営理念の作成、ビジネスモデルの構築
7月16日	木			事業計画書の作成
7月21日	火			事業計画書の作成 押さえておきたいビジネス戦略
7月23日	木			グループワーク ～事業計画書を作成しましょう～
7月28日	火			
7月30日	木			
8月27日	木			
9月10日	木	10:00 ~ 15:00	瀬戸金融協会など	事業計画書の作成(復習)
10月8日	木	13:00 ~ 16:00	石川会計事務所 石川一志	開業手続き、税務知識
10月29日	木	10:00 ~ 15:00	小坂英雄(塾長)	プレゼンテーション講座
11月5日	木	10:00 ~ 15:00		
11月18日	水	13:00 ~ 15:00	(有)アー・ジュインターナショナル 代表取締役 松尾恵久美	地元経営者の話
12月21日	月	9:30 ~ 15:30	事業計画発表会(5分間プレゼン・一般公開)	

VI 卒塾式

12月21日に平成21年度「せと・しごと塾」卒塾式
をとり行いました。

増岡市長から塾生全員に卒塾証が手渡されるとともに、
ご協力いただいた方々に謝辞が述べられ、卒塾生に激励
のあいさつがされた。



(写真) 卒塾証授与式の様子



(写真) 2期生&講師陣で記念撮影

VII その他

○メールグループ

昨年に1期生の自主的な発案により開始した、塾生間の情報交換のためのグループメールに
2期生も参加し、1、2期生間の自己紹介が行われ交流の輪が広がった。

○臨時座学

塾生が講師となり、自主的な呼びかけによる座学の場が設けられた。

11月9日 「10分で出来るブログ制作」セミナー

12月1日 「わくわく!もくもく!で出来る・トナカイ作り」教室

○起業家のための30のステップ

小坂英雄塾長の発案、協力のもと、起業に必要なスキル、知識について網羅されているテキ
スト「起業家のための30のステップ」(小坂英雄塾長・著)を配布した。

また、その内容について「ミニセミナー」として、塾長から解説がされた。